

”Sitten alettiin miettiä, mistä muualta saisi rahaa. Veimme korut panttilainaamoon, mutta niistä ei olisi saanut tarpeeksi – se ei olisi ratkaissut mitään – joten emme jättäneet niitä sinne. Seuraava ajatus oli, että mitähän kodin kalusteista saisi, jos ne myisi”, Noora Fagerström muistelee.

Raskaat ajat menivät myös Noora Fagerströmin uniin. Päivän huolet muuttuivat yön painajaisiksi. Taloudelliset vaikeudet ja yrityksen luottotietojen menetys johtivat hänet ajattelemaan, pitäisikö epäonnistumisen ja konkurssin kohdatessa muuttaa jonnekin, missä kukaan ei tunne.

”Päätimme yhdessä, että me emme luovuta, kun olemme tänne asti Jungle Juice Barin kanssa päässeet.”

Parille oli kaikki, koko elämä, kiinni Jungle Juice Barissa. He kuitenkin jaksoivat koko ajan uskoa siihen, että ketju alkaa vielä kannattaa ja bisneksessä on edessä paremmat ajat. Vuonna 2012, bisneksen vaikeuksien keskellä, Noora Fagerström synnytti myös esikoisensa.

18

”Ensimmäiset kaksi ja puoli vuotta hän oli kaikkialla mukana: työhönottohaastatteluissa, vuokraneuvotteluissa ja tietenkin tiskin takana, kun olimme itse vuorossa... Kävin aina välillä syöttämässä häntä ja leikittämässä kauppakeskuksen leikkihuoneessa.”

”Meillä on sellaisia valokuviakin, joissa mieheni työntää karryjä tukussa ja vauva on turvakaukalossa mangopussien keskellä. Nyt se naurattaa, mutta eihän se silloin, taloudellisesti tiukkojen vuosien keskellä tainnut hauskaa olla.”

Noora Fagerströmillä oli kaikki kiinni omassa bisnesideassa, johon hän edelleen uskoi vahvasti. Petteri Fagerström oli myynyt oman osuutensa turvabisneksestään ja saanut myyntituotot

19